

Profil

Überblick

Erfahrenes Management

In 1991 verließen die beiden Immobilienexperten Howard Hallengren (Vorsitzender) und Jack Miller (Präsident) Chase Manhattan Bank, um Falcon Real Estate zu gründen und umgaben sich sofort mit einem Team von Immobilienfachleuten mit breiter und vielfältiger beruflicher Erfahrung.

Individuelle Investitionsstrategie

Bevor Falcon einem Investor bestimmte Immobilien für den Erwerb empfiehlt, wird zusammen mit dem Kunden eine Investitionsstrategie entwickelt, die dem Risiko und den Ertragsvorgaben des Kunden entspricht. Durch diesen für das Unternehmen äußerst wichtigen Ansatz kann der darauf folgende Akquisitionsprozess der geeigneten Grundstücke gezielter erfolgen.

Umfassende Leistungen

Falcon bietet eine umfangreiche Liste professioneller Beratungs- und Verwaltungsdienste für Investoren im Immobiliensektor.

Breite geografische Deckung

Um unmittelbar auf Investitionsmöglichkeiten in den USA zugreifen zu können und eine gute Vertrautheit mit dem Markt zu gewährleisten, unterhält Falcon Büros in New York, Chicago, Dallas, Miami, San Diego und Washington, D.C.

Institutionelle Beziehungen

Seit der Gründung von Falcon im Jahr 1991 wurden Beziehungen mit einer Reihe wichtiger Gesellschaften geknüpft, darunter BNP Paribas und Generali Immobiliare.

Eindrucksvolle Leistung

Falcon verfügt über umfangreiche Erfahrung mit internationalen Investoren in den Immobilienmarkt der USA. Seit der Firmengründung wurden Transaktionen im Gesamtwert von ca. 7 Mrd. US-Dollar durchgeführt.