

Perfil

Resumen

Equipo directivo con experiencia

En 1991, Howard Hallengren (presidente del Consejo de Administración) y Jack Miller (presidente ejecutivo), ambos expertos en mercados inmobiliarios, dejaron el banco Chase Manhattan para fundar Falcon Real Estate y empezaron a formar un equipo de profesionales del sector inmobiliario con una amplia y variada experiencia.

Estrategias de inversión personalizadas

Antes de recomendar la adquisición de propiedades a un inversor, Falcon se centra en desarrollar una estrategia de inversión con el cliente que permita evaluar y alcanzar los objetivos de la manera más eficiente, teniendo en cuenta los riesgos e ingresos. Por tanto, el proceso se centra en asegurar la adquisición de las propiedades adecuadas.

Amplia relación de servicios

Falcon ofrece una extensa gama de servicios de asesoría y gestión para los inversores inmobiliarios.

Amplia cobertura geográfica

Falcon dispone de oficinas en Nueva York, Chicago, Dallas, Miami, San Diego y Washington DC, a través de las que puede acceder de forma inmediata a todas las oportunidades de inversión inmobiliaria en los Estados Unidos y conocer a fondo el mercado.

Relaciones con instituciones financieras

Desde su creación en 1991, Falcon ha desarrollado relaciones con un buen número de las mayores instituciones corporativas tales como BNP Paribas y Generali Immobiliare.

Resultados Impresionantes

Falcon cuenta con mucha experiencia trabajando con inversores inmobiliarios en el mercado de bienes raíces estadounidense y ha ejecutado transacciones por valor de 7 billones de dólares desde su creación en 1991.